

فایل ارائه به سرمایه گذار (Pitch Deck)

فایل ارائه را به طور کامل آماده کرده و برای ما ارسال کنید؛ در این فایل که شامل بخش‌های مختلفی است ذکر این سرفصل‌ها اهمیت به سزایی دارد؛ این سرفصل‌ها عبارتند از:

- بیان مساله و راه حل شما
- دموى محصول
- اندازه بازار
- مدل کسب و کار و مدل درآمدی
- بررسی رقبا
- مزایای رقابتی کسب و کار شما
- استراتژی ورود به بازار، روش‌ها و کانال‌های بازاریابی و فروش
- سنجه‌های کلیدی عملکرد (KPI)
- تاریخچه‌ای از رشد، وضعیت فعلی و دستاوردها
- پیش‌بینی‌های رشد
- نقشه راه و رشد
- معرفی تیم و افراد کلیدی
- شکست هزینه‌ها و سرمایه درخواستی
- ... و ...

اگر با Pitch Deck آشنایی کافی ندارید، با یک جستجو در گوگل می‌توانید به منابع خوب و زیادی دست پیدا کنید. برای شروع می‌توانید مطالب لینک‌های زیر را مطالعه کنید:

۱. <https://virgool.io/RahnemaVentures/what-is-a-good-pitch-deck-e9or6gdmlvrq>

۲. <https://guykawasaki.com/the-only-10-slides-you-need-in-your-pitch>